

【オンラインセミナー・会員限定】

# 現場代理人の折衝力強化研修会

一般社団法人東京建設業協会  
東京土木施工管理技士会

現場代理人にはトラブルなく現場を運営し、計画した利益を確保すること、また、発注者から高い評価を得て、将来の受注につなげることが求められています。利益確保においては、日々の予算管理はもちろんのこと、設計変更交渉を確実に進めることが必要不可欠です。また、工事成績については、検査の時だけでなく、日頃の取組み、積み重ねが高評価につながります。

本研修では、現場代理人に必要なコミュニケーション能力、特にプレゼンテーション能力、設計変更交渉、検査対応、トラブル発生時対応に絞り、レクチャーおよび演習により実践的な対応力を養います。

※本講習会は（一社）全国土木施工管理技士会連合会のCPDS認定プログラム（3ユニット）です。

## 開催日時

令和2年10月27日（火） 13時30分～16時30分（13時より受付開始）

## 開催方式

オンラインセミナー（Zoom ミーティング）

## 講師

東 和 博 氏（株）ランパス 代表取締役

大阪大学工学部土木工学科卒、同大学院修了

西松建設に勤務後、建設業教育・コンサルティング会社である（株）ランパスを設立。

現在、全国の建設会社・建設コンサルタント会社に対し、企業の諸問題に対するコンサルティング、工事成績向上の指導、技術指導、プレゼンテーション研修などを行っている。また、技術士、土木施工管理技士をはじめとする資格の受験対策研修、講座を開催している。

主な著書：『技術士第二次試験建設部門受験対策テキスト（弘文社）』『わかりやすいコンクリート技士（弘文社）』など

## 内 容

### 1. 現場代理人に必要なプレゼンテーション能力

- （1）基本的な話し方
- （2）わかりやすい説明の技術
- （3）提案書類作成のポイント

### 2. 発注者の仕事の理解

- （1）変更資料
- （2）官積算
- （3）交渉ノウハウ

### 3. 受注者の権利の主張

- （1）公共工事標準請負契約約款
- （2）エビデンス
- （3）設計変更のルール

### 4. 協力業者との折衝

- （1）見積条件
- （2）契約変更
- （3）協力業者の仕事の理解

## 対 象

現場代理人、監理技術者の方（若手・中堅向け）

## 受 講 料

東京建設業協会・東京土木施工管理技士会会員：無料（会員限定）

## 定 員

- ・定員 60名

## 申 込 方 法

- ・東京建設業協会HPよりお申し込みください。  
**<https://forms.gle/zjSbdKagfPVkULxs6>**
- ・お申込の際は必ず氏名、メールアドレス、資料送付先住所をご記入ください。  
CPDSユニット取得を希望される方はIDも併せてご記入ください。
- ・定員に達した場合などで、受け付けられない場合は、その旨ご連絡いたします。  
（受付状況は当協会ホームページにてご確認ください）
- ・申込み受付後、万一欠席される場合はご連絡ください。
- ・新型コロナウイルス感染拡大の状況によっては、中止させていただく場合があります。

## 注 意 事 項

- ・講習会資料は開催1週間前に郵送いたします。  
※当日の参加方法については事前に郵送いたします「参加にあたってのご案内」をご確認の上、ご準備ください。
- ・本講習会はCPDS認定講習です。当会が代行して学習履歴を申請します。
- ・受講確認のため、モニターのスクリーンショット撮影を行いますので、インターネットに接続したカメラ付きPC、または10インチ以上のタブレットを1人1台ご準備ください。

## 問 合 せ 先

一般社団法人 東京建設業協会 セミナー係（電話 03-3552-5656 FAX 03-3555-2170）  
〒104-0032 中央区八丁堀2-5-1 東京建設会館5階  
当協会の各種研修会は、ホームページ（<http://www.token.or.jp>）にてご案内しております。